

Curriculum Vitae Europass



Informazioni personali

Cognome(i)/Nome(i) **Giorello Rossano**
Indirizzo(i) Via Pinerolo 67
10060 – San Secondo di Pinerolo– (TO) ITALIA
Telefono(i) Mobile: 335 - 5708495
Fax /
E-mail r.giorello@tiscali.it

Cittadinanza Italiana

Luogo e data di nascita Trofarello, 13/09/1963

Sesso Maschio

Occupazione desiderata/Settore professionale
Funzionario vendite/commerciale Alimentare

Esperienza professionale

| | |
|------|---|
| Date | <p>Dal 01/2015 ad oggi</p> <p>Rappresentante di aziende alimentari Area 1 Nielsen</p> <p>Dal 09 /2009 a 12/2014:</p> <p>Imprenditore nel settore alimentare produzioni di prodotti da forno</p> <p>Dal 03 /2006 al 08 /2009</p> <p>Capo Area Nielsen 1 per La Felinese spa con contratto da agente plurimandatario per gestione di n°9 agenti</p> <p>Dal luglio 2004 a marzo 2006:</p> <p>Capo Area Nielsen 1 per Parmacotto spa – Parma Gestione di n°12 agenti inseriti nel canale normal trade con inserita la copertura dei banchi al taglio dei pdv della gdo.</p> <p>Dal 03 / 2002 al 07/2004</p> <p>Svolto funzione di responsabile commerciale e Mkt presso la ditta Valgrana spa di Scarnafigi – (Cn) di proprietà della fam. Biraghi, industria lattiero casearia – e operativamente controllavo e coordinavo il lavoro di n° 50 agenti sul territorio nazionale e tutta la clientela GD/DO servita.</p> <p>Dal 06/2000 al 03/ 2002</p> <p>Responsabile commerciale e mkt per l'Italia, della società BIRAGHI spa – di Cavallermaggiore (Cn) azienda alimentare leader nel proprio settore di riferimento con un fatturato annuo pari a 88 milioni di euro. Gestivo direttamente tutti i rinnovi contrattuali di fornitura con la GD/DO nazionale e estera e, controllavo direttamente e seguivo sul territorio il lavoro di n° 54 agenti oltre ad una rete di 12 grossisti distributori creata da me.</p> <p>Dal 1998 al 06/ 2000</p> <p>Capo area con responsabilità su regioni distribuite su tutto il territorio nazionale (non in logica Nielsen) presso la società alimentare attiva nel comparto lattiero caseario BIRAGHI spa.</p> <p>Dal 1995 al 1998</p> <p>Responsabile di area Nielsen 1 dell'azienda Podere Emilia spa produttrice di snack dolci e salati, sughi e altro, di proprietà del gruppo Trussardi spa leader in Italia nella produzione e vendita di tramezzini inserita in tutta la GD/DO attualmente operativa;</p> <p>Dal 1994 al 1995</p> <p>Amministratore unico e responsabile commerciale per il Piemonte e Valle D'Aosta della società P.A.F Torino srl controllata dalla P.A.F srl con sede a Verona. Azienda di produzione alimentare specializzata in pasta fresca, gnocchi e altro del comparto;</p> <p>Dal 1984 al 1994</p> <p>Attività in proprio come concessionario del Pastificio Rana spa per le zone di Torino e Cuneo città e provincia. Settore alimentare leader nella produzione di pasta fresca</p> <p>Attività di consulenza:</p> <p>per la ditta Ferrarini spa (salumi) relativamente ai clienti della GD/DO dell'area Torinese: per la ditta Fini e Neuroni (salumi) preparazione, confezionamento e consegna dei vari ordini per tutta la GD/DO piemontese</p> |
|------|---|

Lavoro o posizione ricoperti
 Principali attività e responsabilità
 Nome e indirizzo del datore di lavoro
 Tipo di attività o settore

Istruzione e formazione

Date **1996**
1981

Titolo della qualifica rilasciata S.A.A Scuola di Amministrazione Aziendale – Università degli Studi di Torino –
 (non completata)

Maturità Tecnica conseguita presso l'istituto Pininfarina di Moncalieri (To)

Principali tematiche/competenze professionali possedute

Nome e tipo d'organizzazione erogatrice dell'istruzione e formazione

Livello nella classificazione nazionale o internazionale

Capacità e competenze personali

Madrelingua(e) **Italiana**

Altra(e) lingua(e) **Inglese**

Autovalutazione
 Livello europeo (*)

Lingua

Lingua

| Comprensione | | Parlato | | Scritto | |
|--------------|---------|-------------------|------------------|---------|--|
| Ascolto | Lettura | Interazione orale | Produzione orale | | |
| Buono | Buono | Buono | Buono | Buono | |
| | | | | | |

(*) Quadro comune europeo di riferimento per le lingue

Capacità e competenze sociali Attività di solidarietà ed aiuti umanitari in Italia, Europa ed altre aree del Mondo con associazione appartenente all'ordine dei Cavalieri di Malta

Capacità e competenze organizzative Segretario generale dell'associazione con responsabilità alla gestione delle risorse impiegate per l'attività relativa agli aiuti umanitari.

Capacità e competenze tecniche

Capacità e competenze informatiche Uso progredito dei principali software di produttività individuale

Capacità e competenze artistiche

Altre capacità e competenze

Patente B – automunito

Ulteriori informazioni

*Ai sensi della legge 675/1996 acconsento al trattamento dei miei dati, al trasferimento a terzi anche al di fuori della U.E.
Autorizzo la Vostra società a tenere in evidenza il mio C.V anche per altre future opportunità.*