



+39 3356204929

egidioco@icloud.com

10028 Torino

07/10/1964

B

Italiana

linkedin.com/in/egidiosecarch/

## Competenze

Gestione delle vendite

Supporto al cliente

Negoziazione complessa

Networking avanzato (LAN/WAN, SD-WAN, MPLS)

Cybersecurity (SASE, Zero Trust, Endpoint & Network Security)

Cloud & Hybrid IT (AWS, Azure, VMware, private cloud)

Virtualizzazione & Container (VMware vSphere, NSX, Kubernetes, Docker)

Data Center Infrastructure & Automation (SDDC, DevOps, IaC)

Conoscenza ciclo di vendita della supply chain

Collaboration & Unified Communication (Cisco UC, Webex, Teams, Zoom)

AI & Analytics Infrastrutture server e storage (SAN/NAS, HCI, backup & DR)

Sistemi operativi enterprise (Linux, Windows Server, Virtualization OS)

Strumenti di prevendita e CRM (Salesforce, HubSpot, PoC tools, SAP)

Leadership

Teamwork internazionale

# Egidio Cò

## Senior Sales Director

Senior Sales Director con oltre 25 anni di esperienza in vendite, sviluppo business e prevendita in ambito networking, sicurezza e infrastrutture IT. Specializzato nella definizione di strategie go-to-market, gestione di team e sviluppo di partnership strategiche a livello enterprise e Telco, orientato ai risultati, con track record di crescita della quota di mercato e di accelerazione del fatturato tramite approccio solution selling e customer success.

## Esperienza lavorativa

### Senior Sales Director

Ottobre 2025

Wanrise, Milano

Sviluppo del ciclo di vendita e implementazione di soluzioni di rete complesse per aziende medio grandi

- Analisi di mercato per identificare opportunità di crescita strategica.
- Negoziazione e chiusura di contratti di valore
- 

### Senior Sales Account Manager

Dicembre 2022

VMware/Broadcom, Milano

A oggi

- Consulenza architetturale e supporto tecnico-commerciale per soluzioni VMware (NSX, SDDC, Multi-Cloud).
- Conduzione di workshop e PoC che hanno accelerato il business dei partner di canale.
- Creazione e gestione della Business Unit VMware, con impatto diretto sulle vendite e sulla pipeline.

### Presales Consultant

Maggio 2021

TD SYNnex, Milano

Novembre 2022

- Gestione delle vendite in Italia e Spagna su soluzioni SD-WAN e SASE.
- Incremento del fatturato double-digit YoY grazie allo sviluppo di partnership con clienti enterprise e Telco.
- Coordinamento del ciclo end-to-end: lead generation, prevendita, offerta e delivery.
- Costruzione di relazioni con C-level e key account, con focus su espansione cross-selling.
- Creazione e incremento di partner ecosystem.

### Customer System Architect

Agosto 1996

CISCO, Milano

Aprile 2021

- Responsabile della progettazione e lancio di nuovi servizi per Service Provider e SMB.
- Gestione di team internazionali e canali SP, con conseguente incremento della quota di mercato Cisco in Italia.
- Supporto commerciale e tecnico in ambito networking, security e cloud.
-

Orientamento al cliente  
Gestione del cambiamento

## Lingue

Italiano (madrelingua)  
Inglese (fluente - C1)

## Interessi

chitarra  
volontariato  
viaggiare  
subacqua  
vela

## Certificati

Professional Data Center  
Virtualization VMware  
CCIE #5400 (Routing & Switching)  
Cisco

Leadership di team di prevendita, con crescita di fatturato e margini su clienti enterprise.

## Presales Technical Account Manager and Senior System Engineer

Aprile 1995  
Settembre 2019

Ecobyte Technology Srl, Perugia

- Crescita professionale interna da System Engineer a ruolo di riferimento tecnico-commerciale in ambito cyber security e IT infrastructure.
- Progettazione e delivery di infrastrutture complesse in ambito network security ed endpoint protection per clienti enterprise e istituzionali.
- Supporto tecnico e prevendita su soluzioni Symantec, Forcepoint, McAfee, Microsoft, con attività di PoC, demo, design architetturale e presentazioni a clienti.
- Gestione di progetti internazionali per brand di rilievo come Barilla, Tenova, Toyota Motor Italia.
- Coordinamento di team tecnici, formazione interna e organizzazione delle attività progettuali.
- Implementazione e gestione di infrastrutture LAN/WAN, Active Directory, WLAN per enti pubblici e privati.

## ● Diplomi e formazione

### Laurea triennale in Ingegneria Informatica

University of the People, California

Ottobre 2017  
Luglio 2021

### Diploma Perito Ingegneria Nucleare

I.T.I.S. G.B. Pininfarina, Torino

Settembre 1977  
Luglio 1982